

# FACT BOOK 2024

オープンアップグループ

2024.10.01



OPEN UP

# INDEX

目次

## CHAPTER 1

---

オープンアップグループ紹介 03

## CHAPTER 2

---

オープンアップグループの強み 21

## CHAPTER 1

---

# オープンアップグループ紹介

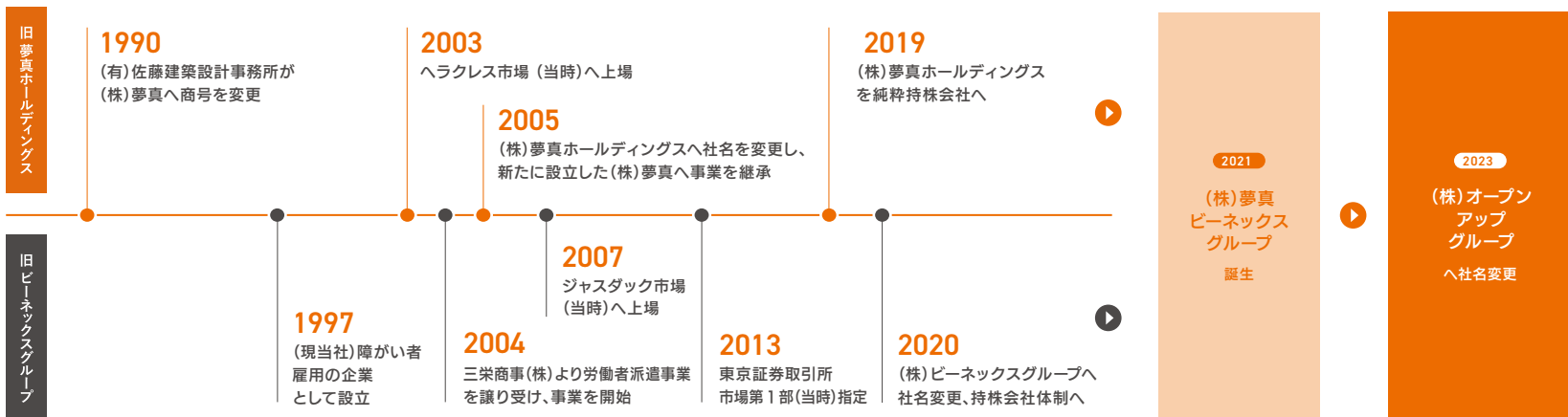


## 会社概要

## 業界大手のエンジニア派遣事業

オープンアップグループ 会社概要	
設立	1997年 8月
資本金	4,695百万円 (2023年6月30日時点)
所在地	東京都港区虎ノ門1-3-1 東京虎ノ門グローバルスクエア16F
グループ事業	エンジニア派遣事業
代表	代表取締役会長 兼 CEO 西田 穰 代表取締役社長 兼 COO 佐藤 大央
上場	東京証券取引所 プライム市場 (証券コード:2154)

## 沿革



## 労働者派遣法改正のポイント

1986

労働者派遣法が施行  
専門的な知識や技能  
を有する16業務への  
労働者派遣が開始

1996

派遣可能業務の拡大  
研究開発など分野が  
追加され26業務へ  
拡大

2004

製造業務への派遣解禁  
従来の26業務の派遣期間が  
無期限となり、製造業務では  
派遣期間1年の制限で可能に

2007

製造業務の期間拡大  
製造業務への派遣期間が  
3年へ拡大

2012

労働派遣の規制強化  
日雇い派遣原則禁止、グルー  
プ企業内派遣への規制など労働  
者保護を目的とした改正

2015

許可制と届出制があった派遣免許を許可制へ統一  
派遣期間の上限が3年(ただし無期雇用では期限なし)に統一。  
教育訓練、キャリアコンサルティングの整備を義務化

2020

同一労働同一賃金の実現  
派遣労働者の賃金、福利厚生、  
教育訓練機会等の不合理な待  
遇差を解消する改正

2021

教育訓練等説明の義務化  
苦情対応の強化  
デジタル化等の情報開示

## ごあいさつ



代表取締役会長兼CEO

西田 穰

代表取締役社長兼COO

佐藤 大央

当社グループの主たる事業は、メーカーや、ゼネコン、IT企業へのエンジニア派遣ですが、本質的な提供価値は「人の成長支援」です。未経験でもチャレンジ意欲のある方に対して就業機会を提供し続け、その方のキャリアを「創る・変える・広げる」支援をすることで、スキルアップはもちろんのこと、対応できる仕事の範囲拡大を可能にしています。この事業に軸足を置き、我々は「幸せな仕事を通じて ひとりひとりの可能性をひらく社会に」というパーパスを掲げました。

このパーパスの実現は、我々が業界NO.1になることと同義だと考えています。具体的には「売上」、「利益」、「就業者数」の3つの指標での業界NO.1を目指しています。中でも「利益」において業界NO.1になることは、社会の要請に最も応えており、業務効率も最も良いことを表すものとして、特に重視しています。

2023年1月には当社名を変更し「株式会社オープンアップグループ/Open Up Group Inc.」となりました。この新社名に含まれる「オープンアップ/Open Up」というワードは、当社グループパーパスの英文冒頭を引用。つまり、この新社名はパーパスを端的に表したものであり、かつ「我々はパーパスを必ず実現する」という強い想いを表現しています。

我々のパーパスを実現していくことは、決して容易ではありません。しかし、その実現にむけて日々知恵を絞り行動することこそが、我々が生きる社会を多彩で豊かにすると確信しています。邁進する当社グループに、より一層のご指導、ご鞭撻を賜りますようお願い申し上げます。

※旧当社名：株式会社夢真ビーネックスグループ

## 役員



代表取締役会長兼CEO

西田 穣

## 略歴

1987年 4月 リクルート 入社  
 2016年 7月 トラスト・テック(現ビーネックステクノロジーズ) 代表取締役社長  
 2019年 7月 ビーネックステクノロジーズ 代表取締役  
 2021年 7月 オープンアップグループ 代表取締役会長兼 CEO(現任)



代表取締役社長兼COO

佐藤 大央

## 略歴

2006年 4月 野村不動産 入社  
 2010年 4月 夢真ホールディングス 入社  
 2015年12月 夢真ホールディングス 代表取締役  
 2021年 7月 オープンアップグループ 代表取締役社長兼 COO(現任)

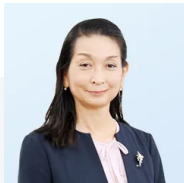
## 取締役



取締役CFO

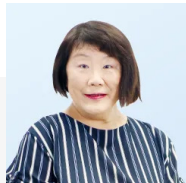
佐藤 博

財務・予算・IR管掌



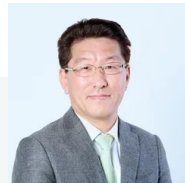
社外取締役

大島 まり



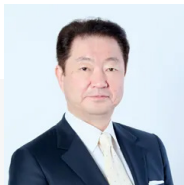
社外取締役

川上 智子



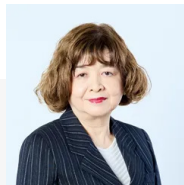
社外取締役

清水 新



社外取締役

和田 洋一



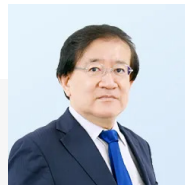
社外取締役(監査等委員)

残間 里江子



社外取締役(監査等委員)

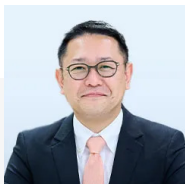
高橋 信太郎



社外取締役(監査等委員)

六川 浩明

## 執行役員



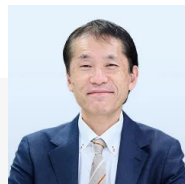
執行役員(建設ユニット担当)  
**吉井 栄伸**

夢真 取締役  
オープンアップコンストラクション 取締役



執行役員(機電ユニット担当)  
**永来 真一**

ビーネックステクノロジーズ 代表取締役社長  
ビーネックスソリューションズ 取締役  
日本アクセス 取締役  
オープンアップテクノロジー 取締役



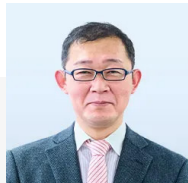
執行役員(ITインフラユニット担当)  
**中島 淳二**

オープンアップITエンジニア 代表取締役  
アクセス・クリエイト 取締役



執行役員(夢真担当)  
**小川 建二郎**

夢真 代表取締役社長  
夢真エキスパート 取締役



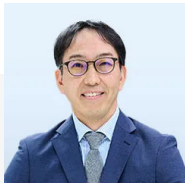
執行役員(内部監査・サステナビリティ担当)  
**村井 範之**

オープンアップウィズ 取締役  
オープンアップコンストラクション 監査役  
ビーネックスソリューションズ 監査役  
日本アクセス 監査役  
オープンアップテクノロジー 監査役



執行役員(経営企画担当)  
**鎌田 祐一**

夢真 取締役  
オープンアップコンストラクション 取締役  
日本アクセス 取締役  
オープンアップテクノロジー 取締役



執行役員(人事担当)  
**松本 光由**

人事部 部長



執行役員(DX推進担当)  
**加藤 昭仁**



執行役員(財務経理担当)  
**竹谷 暁生**

夢真 監査役  
オープンアップITエンジニア  
監査役  
オープンアップシステム 監査役



執行役員(グループ管理担当)  
**笹野 記之**

夢真 取締役/ビーネックステクノロジーズ 取締役  
ビーネックスソリューションズ 取締役/オープンアップITエンジニア 取締役/アクセス・クリエイト 取締役/オープンアップシステム 取締役/アポートラストシステムズ 取締役/SAMURAI 取締役/オープンアップウィズ 取締役



## Purpose パーパス

## 幸せな仕事を通じて ひとりひとりの可能性をひらく社会に



## パーパスに込めた思い

ひとりひとり「幸せ」のあり方が違うように、  
働く人にとっての「幸せな仕事」も多様であると考えます。

働く人ひとりひとりの「幸せな仕事」に向けて、  
たくさんの扉を創り続けること。それが私たちの役割です。

扉とは可能性をひらく機会であり、「幸せな仕事」への道  
しるべです。

例えば、  
ある人にとっては、新しい仕事へのチャレンジ。  
ある人にとっては、研修やトレーニングでのスキルアップ。  
ある人にとっては、これからのキャリアについて相談する  
時間。

どの扉をひらくか迷った時、扉が重すぎて一人ではひらか  
ない時、  
私たちは、働く人の側に立って扉をひらく後押しをします。

次への扉をひらく時、人は必ず成長し、  
社会を前進させる力になると信じています。

ひとり、またひとりと、次への扉をひらく人を増やし、  
「幸せな仕事」に向かって進む力で社会をより多様に、  
そして豊かに。  
私たちオープンアップグループは、そのような未来を創っ  
ていきます。

## オープンアップパーパスインデックス (OPI)

パーパスを軸とした「働く人ファースト」を実現するために、社員の育成と退職率の低減への取組みが必要となり、資格取得者数の増加、ミッドエンジニアの育成、フォロー体制の整備、グループ内配属・転職などの課題があります。パーパス実現の重要指数・目標として「OPEN UP PURPOSE INDEX」を掲げています。



30,000名



50,000件



6,000名



85%



1.2倍

## 事業サービス

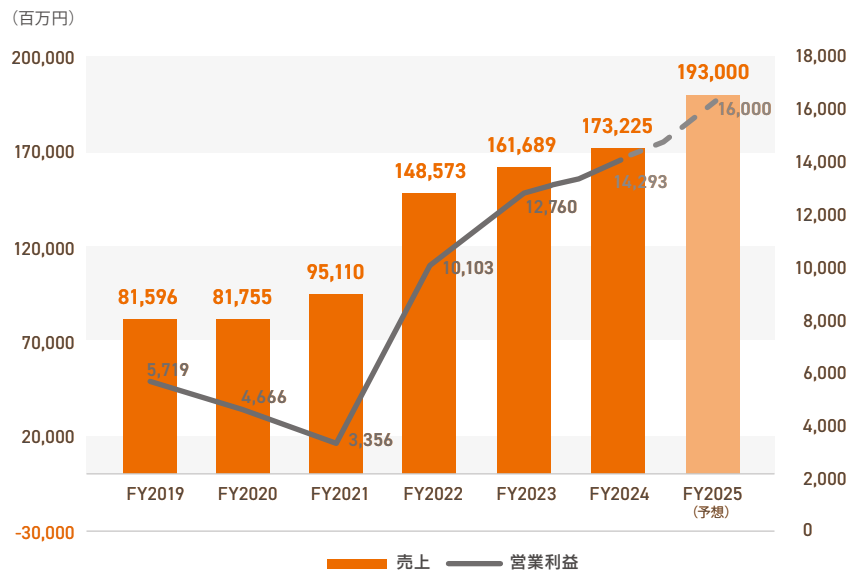
**グループ事業** エンジニア領域（機電・IT/建設）における技術者派遣事業

**特徴** エンジニアファーストによる「キャリア成長」をサポート

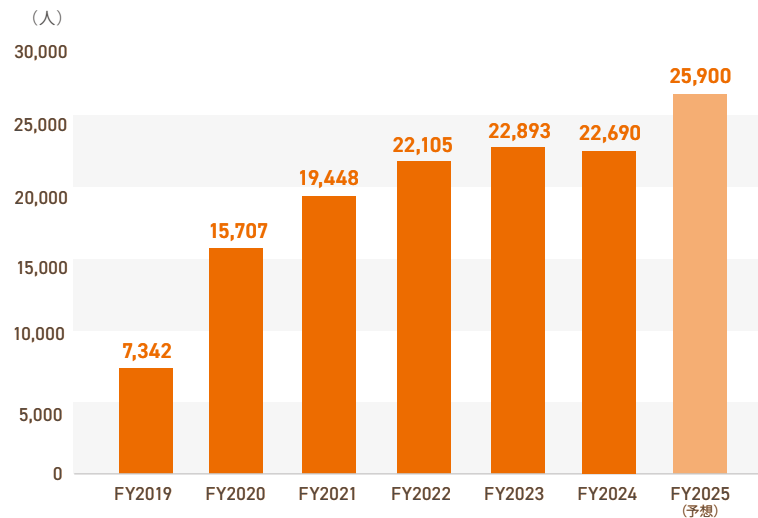


## 業績推移

## 売上・営業収益



## 国内技術社員数



FY2021までは従来の「日本基準」を、FY2022以降は「国際会計基準 (IFRS)」を適用しております。

## 事業領域

## グループ売上収益 1,732億円



※2024年10月時点

## リスクリング (資格取得の推進)

リスクリングを推進し、社員のスキルアップを支援  
未経験者であってもエンジニアとして育成

## IT系資格

salesforce  
**490**Azure  
**814**AWS  
**2,440**その他 **5,472**合計 **9,216**

## 建設系資格

1級施工管理技士  
**40**1級施工管理  
技士補  
**101**2級施工管理技士  
**175**2級施工管理  
技士補  
**716**その他 **4,555**合計 **5,587**

※2021年4月～2024年6月の累計

## 建設領域

## 建設技術者数 業界No.1 独自の教育制度で多くの未経験人材を育成

YUMEJIN  
夢真

## 建設技術者派遣 施工図作図

独自の教育制度で多くの未経験人材を育成、技術社員と派遣先現場へのサポート体制を特に強化しています。また総勢250名体制の施工図作図事業は、速くて正確・低価格・30年以上の実績であらゆるご相談に柔軟にお応えします。

施工管理技術者数  
業界  
No.1 **6,516**名

ご契約数  
年間 **24,582**件

稼働率  
**95.3%**

契約数・稼働率2024年6月末時点

## 資格取得数

2級施工管理技士補  
**716**

2級施工管理技士  
**175**

1級施工管理技士補  
**101**

1級施工管理技士  
**40**

その他  
**4,555**

資格取得実績  
累計 **5,587**

※2021年4月～2024年6月の累計

YUMEJIN  
夢真エキスパート

## 業界経験者派遣

高い専門スキルと豊富な経験を持つ建設技術者を派遣。建設現場の様々な業務上の手間や問題を解決し、ハイクオリティかつ高効率な現場環境づくりをお手伝いします。

## 建設技術者在籍人数



※2024年6月末時点



オープンアップコンストラクション

## 建設・プラント技術者派遣／有料職業紹介事業

就業機会の提供、技術トレーニング、キャリアカウンセリング、はたらく人の実践的な教育研修プログラムにより、若者の建設・プラント業界での成功を後押しします。



アイアール株式会社

## 建設技術者派遣

「建設業を人気業種にする」というビジョンの実現のため、オープンな社風で技術者に寄り添うことを重視し、建設業界でのスキルアップとキャリア形成を支援しています。

## 機電領域

# 多種多様なプロジェクトに対応。様々な研修やフォロー体制でエンジニアのキャリアアップを支援



エンジニア派遣  
受託・請負



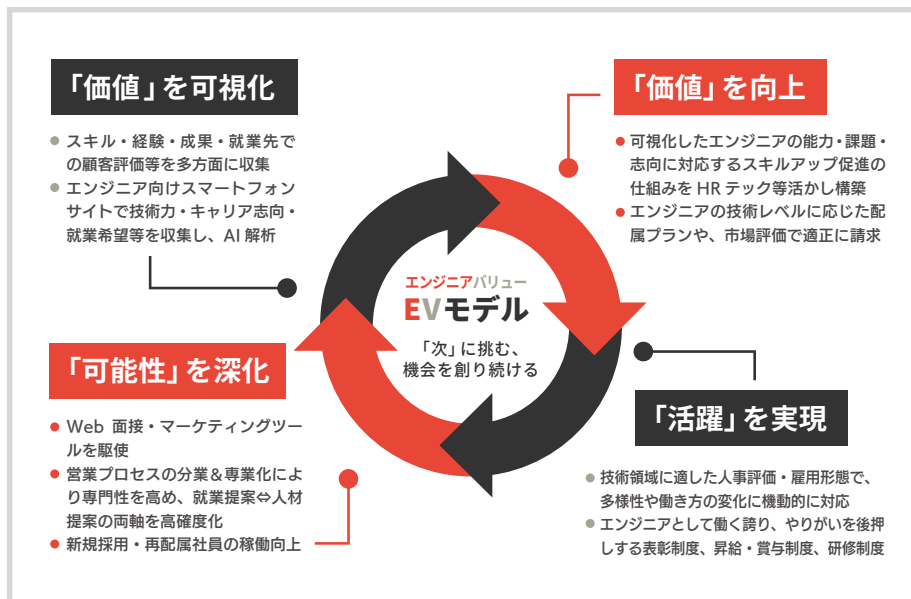
受託・請負  
(組込みソフトウェアの  
企画・開発)



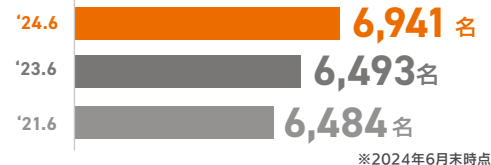
エンジニア派遣  
研究開発

## エンジニア派遣・請負・受託事業

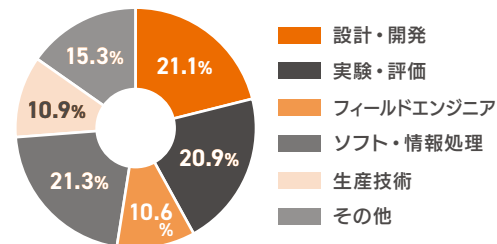
輸送用機器/半導体関連/電気機器/  
機械/情報・通信/化学など幅広い業  
種のプロジェクトに対応可能で、  
1,100社以上のメーカーで多くのエ  
ンジニアが活躍しています。またソ  
フトウェア設計・開発、生産技術開  
発、実験・評価、情報処理などの請負  
・受託事業も行っています。



## 機電エンジニア在籍人数



## 職種別エンジニア比率



## ITインフラ領域

## 充実の研修とキャリア制度で未経験から「市場価値の高いITエンジニア」へ



ITエンジニア派遣  
受託・請負  
ITコンサル

ITエンジニア（開発（WEB系・オープン系・汎用系）/運用・保守/ネットワーク設計・構築・導入/社内情報システムサポート/AWS、Azure、GCP、salesforce、OutSystems）の派遣、受託・請負、ITコンサル



ITエンジニア派遣

ITエンジニア（開発（WEB系・オープン系・汎用系）/運用・保守/ネットワーク設計・構築・導入/社内情報システムサポート/AWS、Azure、GCP）の派遣

定評ある独自の充実した研修カリキュラムで、IT業界に戦力を輩出し続けます

## 資格取得数

salesforce  
**490**

AWS  
**2,440**

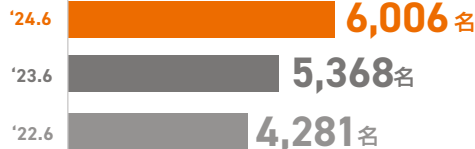
Azure  
**814**

その他  
**5,472**

資格取得実績 累計 **9,216**

※2021年4月～2024年6月の累計

## インフラエンジニア在籍人数



※2021年6月末時点

## 育成TOPICS



“AWS Japan Certification Award 2020”  
ライジングスター of the Year 受賞



Salesforce 認定パートナーとなり、  
育成プログラム等の支援を受ける



## IT開発領域

## ITエンジニアが活躍できる場と挑戦できる仕組みの創出



ITエンジニア派遣  
受託・請負  
ITコンサル

ITエンジニア（開発（WEB系・オープン系・汎用系）/運用・保守/ネットワーク設計・構築・導入/社内情報システムサポート）の派遣、WEB系・オープン系・汎用系開発の受託・請負・ITコンサル

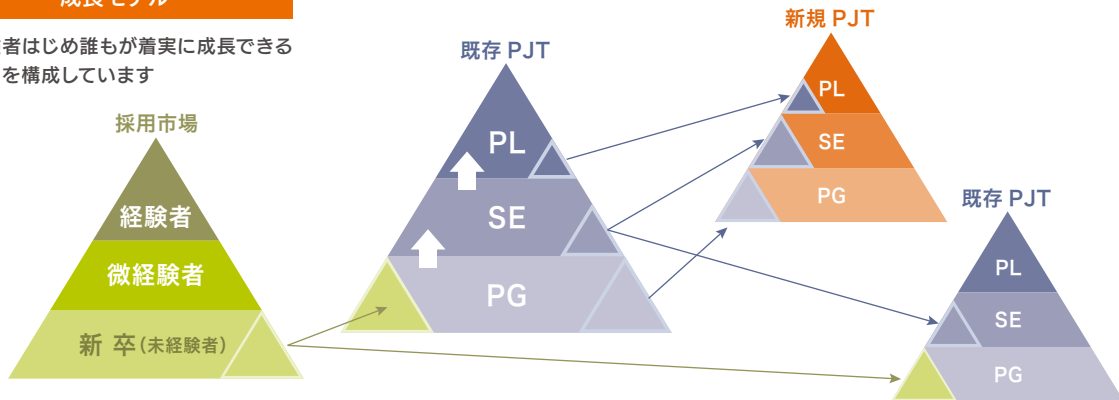
ITエンジニア派遣  
受託・請負  
ITコンサル

ITエンジニア（開発（WEB系・オープン系・汎用系）/運用・保守/ネットワーク設計・構築・導入/社内情報システムサポート）の派遣、WEB系・オープン系・汎用系開発の受託・請負・ITコンサル

ITエンジニアが活躍できる場と挑戦できる仕組みを創出し、IT業界の発展に貢献し続けます

## 成長モデル

未経験者はじめ誰もが着実に成長できる仕組みを構成しています



## 開発エンジニア在籍人数



※2024年6月末時点

## 海外領域

## 英国を中心に各種メーカーへの多様で専門性ある人材紹介を展開



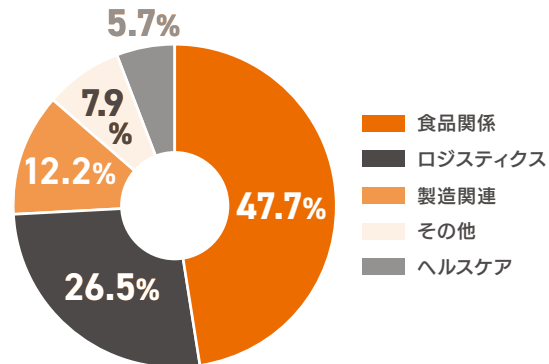
## 技術・製造分野における派遣、請負/有料職業紹介

英国を中心に事業展開しており、Gap Personnel Holdings Limited.を中心に傘下の企業群でメーカーへの多様な派遣を行っております。

中国、インドネシア、ベトナムの現地法人においても、派遣、人材紹介、人材コンサルティングを行っております。



UK事業の売上収益構成比



## 教育・人材紹介

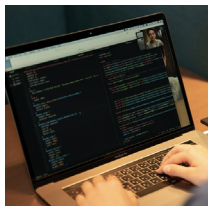
## 「人の成長支援」に貢献し、ひとりひとりの可能性をひらく社会に



オンラインIT教育  
法人研修事業

プログラミング教育、プログラミング学習メディア、法人研修事業

当社はすべての人がテクノロジーを活用し、未来を切り拓ける世界を実現するために、年齢、環境、価値観などの枠を超えて、ひとりひとりに寄り添った質の高いIT教育を提供します。



## プログラミング教育

2013年より日本で唯一の専属講師によるマンツーマンのプログラミングレッスンを開始。AI/人工知能コース・エンジニア転職コース・ウェブデザインコースを開設。



## 人材紹介事業

「誰もがエンジニアになれる」を叶えるため転職希望者の強みやアピールポイントを整理し、目標に寄り添い自身の成長を実感できるキャリア支援を行っています。



## 法人研修事業

新入社員のキャッチアップ、既存社員のスキルアップやIT系の資格取得など、フルオーダーメイドのカリキュラムを作成させていただきます。

## 特例子会社 障がい者雇用



事業を通して、ハンディキャップのあるスタッフの社会的自立を促進するとともに、SDGs達成に向けた取り組みを推進しています。

### フラワーアレンジメント事業

アーティフィシャルフラワー（造花）等を使ったフラワーアレンジメントの制作

### ステーションナリー事業

再生紙を使用したカレンダーや名刺等のステーションナリー製品の制作

### アウトソーシング事業

書類の電子データ化、社内システムへの入力作業、契約書の製本等、グループ会社各社の事務処理代行

### SDGsパートナー認定



かながわSDGsパートナー



さがみはらSDGsパートナー

さがみはら  
SDGs  
パートナー  
さがみはらSDGsパートナー

### SDGs推進



全ての従業員は平等であり、個々人が幸せに豊かに活躍できる職場づくり

- 性差や障がいの有無に関係なく活躍できる職場づくり  
(女性役職者構成比：50%、障がい者除く従業員の20%以上が60歳以上)
- 出産・育児・介護等、従業員のライフステージに応じた各種支援制度の策定



障がい者の継続雇用とともに、生産的な仕事を通じて経済活動に貢献

- 個々の能力に合わせた仕事を提供し続けることによる安定した雇用と成長
- 柔軟な就労制度を策定しワークライフバランスの適正化を推進



紙のリサイクルとアーティシシャルフラワーの活用・再利用により、環境保全に貢献

- グループ内の古紙を原料にした再生紙を利用した製品開発制作  
(過程の使用水もろ過処理)
- 環境に優しいアーティシシャルフラワーを活かしたリバイバルプラン



## CHAPTER 2

---

# オープンアップグループの強み



## 価値創造モデル

# 幸せな仕事を通じてひとりひとりの可能性をひらく社会に

### パーパス実現への 取り組み

①

#### 人材投資

当社のどの事業領域においても、初期研修を行っています。例えばITなら1ヶ月以上、建設や半導体関連は2週間、座学での社内資格取得と、実技研修施設での実践的な研修を行うことで、不安なく配属先へ馴染めるよう準備します。

②

#### 就業機会

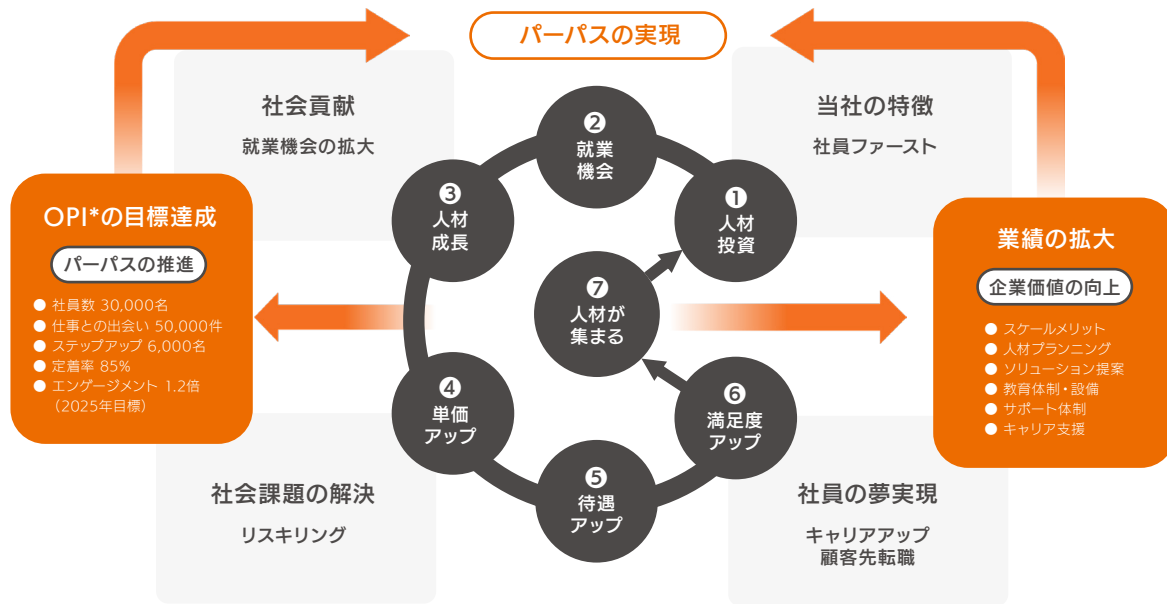
社員に寄り添い、それぞれが働きやすい環境を整えることで、やる気を出してもらえます。これまで学習や就業の機会に恵まれなかった方々へも、前進する機会を提供する当社は、高い稼働率を誇っています。

③

#### 人材成長

配属後のフォロー体制が当社の自慢であり、特に資格取得などキャリアアップに力を入れています。資格取得者数は毎四半期ごとに増え続けており、未経験から市場価値の高いエンジニアへと、後押ししていきます。

当社はパーパス経営を行っています。パーパスを実現するためには、7つの取り組みを循環させることが必要です。このサイクルを回すことで、一方で業績の拡大という財務的効果を、もう一方では目標達成（OPI\*）という非財務的効果を得ることができ、2つが合わさることでパーパスが実現します。これにより当社が大切にしている四隅の要素の実現にもつながります。当社は単なるマッチング事業会社ではなく、働く人を大切に、いきいきと働ける幸せな人を、一人でも多く産み出すために存在する会社です。



④

#### 単価アップ

やりがいを感じながら安定的に就業する社員には、キャリアアップや資格取得に意欲的に挑戦できるよう、フォローしていきます。自身の市場価値を上げることで、配属先からも更に必要とされる存在になり、単価が上がります。

⑤

#### 待遇アップ

単価が上がれば、賃上げという形で社員へ還元されます。働きに見合った報酬を受け取ることができ、仕事へのモチベーションに繋がります。

⑥

#### 満足度アップ

報酬が上がるとプライベートが豊かになり、幸福感を得られ、仕事はもちろんのこと、会社への満足度が上がります。このことで、社員の定着率やエンゲージメントの向上が期待できます。

⑦

#### 人材が集まる

高いエンゲージメントは、組織の良い評判を築き、人材を引き付けます。また社員自身が積極的に自社を紹介し、人材を勧誘する可能性も高まります。当社が魅力的であり続けるために、新たなサイクルを回していきます。

\*OPI: Open Up Purpose Index (幸せ指数)

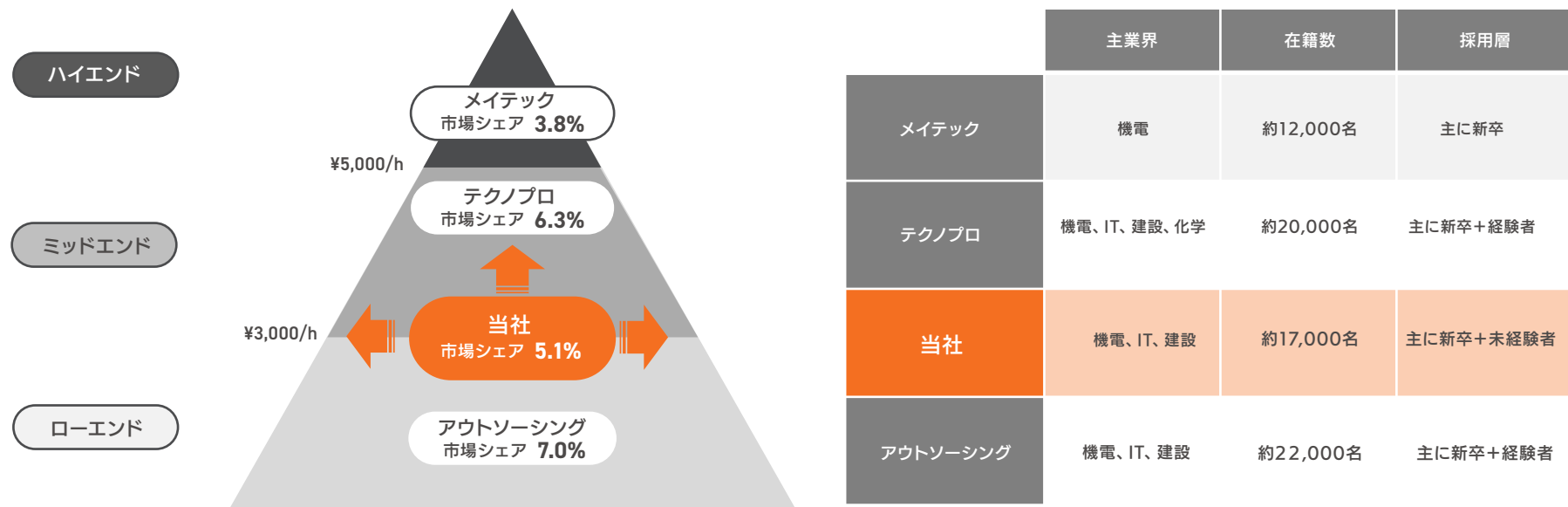
## ターゲット領域

## ● 国内技術者派遣市場規模：2兆1,649億円（派遣エンジニア数 31.6万人）

※ 期間：2020年4月～2021年3月

※ 技術者派遣市場シェアは厚生労働省のデータを基にIR部が作成

※ 市場シェア = 2021年6月末時点の各社国内エンジニア数 ÷ 国内派遣エンジニア数31万人



## 特長① スケールメリット

## 業界最大手の規模・実績による提供力

## 国内技術社員在籍数(※)

在籍者人数

22,690人

2024年6月末時点

## 研修時間及び費用(※)

技術・技能社員 総研修時間

3,884,022時間

2024年6月末時点

技術・技能社員 総研修費用

68億1000万円

2024年6月末時点

## 取引企業数

取引企業数

約 3,100 社

2024年6月末時点

## 顧客企業などへの転職者数(※)

転職者数

1,173人

2024年6月末時点

※2021年7月からの累計数



## 特長② 人材プランニングスキル



## 特長③ ソリューション提案力

## 市場・業界の課題解決へ積極的な取り組み

事例

技術者派遣のパイオニア/ 夢真

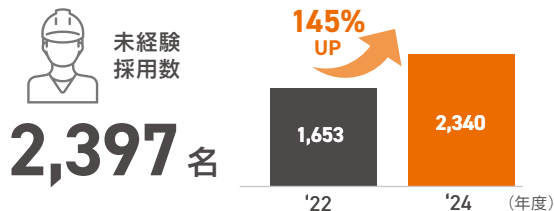
## 女性の業界進出支援



※当社数値は2024年度6月末時点 ※総務省「労働力調査」より

「建設業界＝男性」のイメージが非常に強かった時代から、女性の採用も積極的に行ってまいりました。当時、女性が働くのであれば事務職、といった考えが一般的でしたが、その中でも技術職である CAD オペレーターでの採用を推進したり、業界に先駆けて女性施工管理技術者の採用も始めておりました。当初は、疑問の声も多くありましたが、実際に女性技術者の現場での活躍が認められ始めると、またたく間に女性技術者数は増加していきました。さらに建設業界全体で女性進出への理解と需要が高まっている近年、女性の技術者数は年々増加しています。

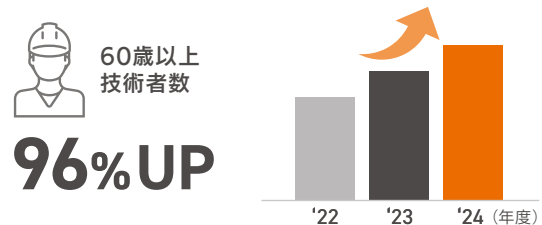
## 未経験採用のパイオニア



※2024年度6月末時点

近年、現場の施工管理技術者の高齢化により、人材不足が深刻化しています。夢真はいち早く若い世代の成長に寄り添い、人材と技術を未来へ紡ぐことを重要なミッションとしました。建設業界に興味を持つ若者を一人前の技術者に成長させることこそが当社の使命だと考え、若い世代にとって「学び、成長する」ための教育機関となり、研修制度・サポート体制を向上続けていきます。

## シニア層への積極支援



※数字は決算月（6月時点）のもの

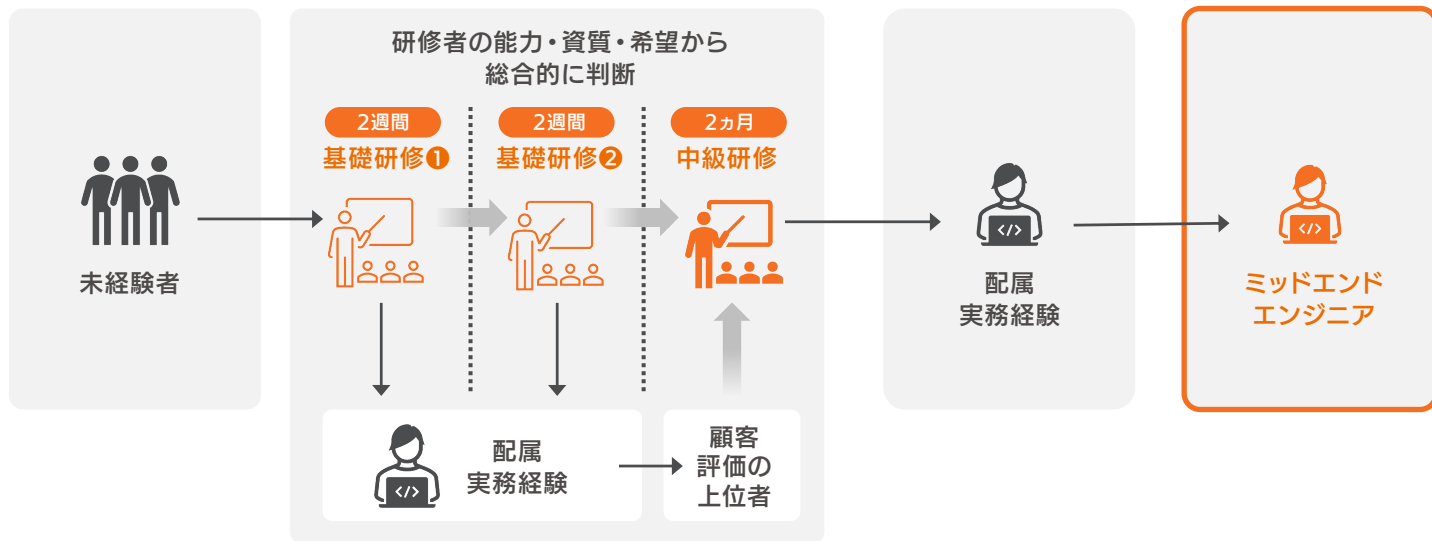
60歳以上の技術者において、これからの働き方に対する悩みは多岐にわたります。夢真では、採用、稼働、ケアの一元管理をシニア向けに特化して行うことが重要であると考え、経験者採用を専門で行う「技術人材部」、客先対応にあたる「営業部」、就業状況などフォローを行う「EF企画推進部」の各チーム連携のうえシニア層を全力でバックアップしております。夢真はこれからも生涯現役を応援・サポートいたします。

## 特長④ 教育体制・環境

## 未経験を育てる業界トップレベルの教育体制

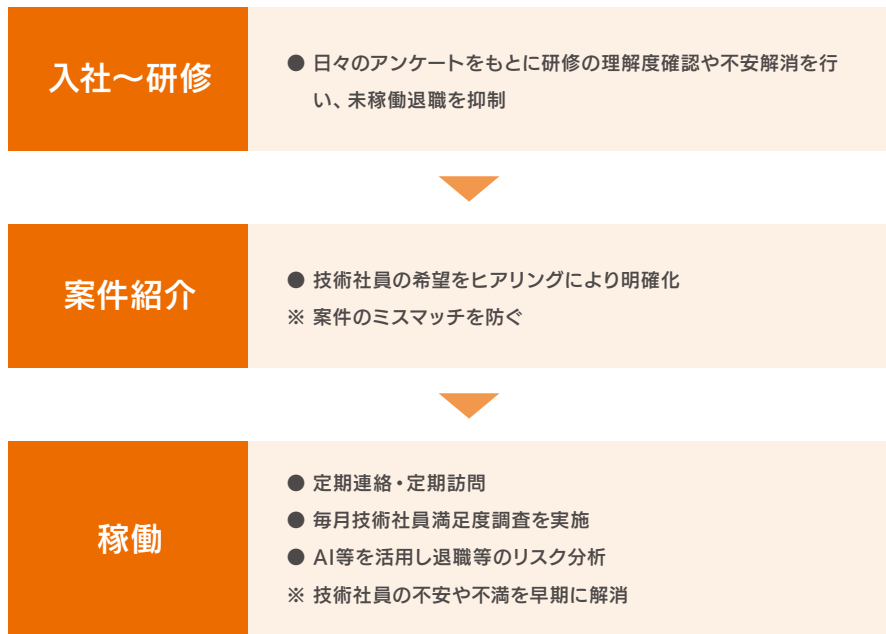
- 入社後1週間で受講者の能力・資質・希望を総合的に判断
- 能力や希望の幅に応じたプログラムの提供により研修脱落者を防止

## 当社のIT研修プログラム



## 特長⑤ エンジニアへのサポート体制

## 専属のフォロー担当者が付くマンツーマン体制



## 特長⑥ キャリアアップ支援

## エンジニアの成長を支えるキャリアアップ支援制度

## 事例

キャリアブラッシュアップ制度 / ビーネックステクノロジーズ

## 自発的な振り返りと成長を促す「キャリアブラッシュアップ制度」

- 半年間の目標達成状況を振り返り、新たな目標設定や学習計画を立てる
- 新しく習得した技術や経験を確認し、保有スキル一覧を更新
- 配置転職や就業先への転職など、ステップアップに向けた希望を整理

## エンジニアの移籍を推奨

弊社はエンジニア一人ひとりの働き方・目指す姿の実現を支援しています。「確かなスキルを持つエンジニアを確保したい」という企業と「就業先の正社員として、スキルを高めて長く働きたい」というエンジニアの双方が合意すれば、迷わず移籍を推奨いたします

成長への実感

成長を実感している社員

96.3%

移籍を推奨

顧客企業への転職者数

134名 2023年6月期